

vis-à-vis

«KMU wie Du» – unsere Leidenschaft
Kompetenz von A bis Z im Haus – Seite 3

Geldschalter war gestern,
Bankerlebnis ist heute
Neu an der Bahnhofstrasse 13 in Wohlen AG – Seite 5

Einladung zum Finanzmarktausblick 2020
Lösungen mit Ihrer Anlagebank – Seite 7

Editorial

«KMU wie Du»



Liebe Leserinnen und Leser

Bei einer persönlichen Beratung, sei es für Privat- oder Firmenkunden, ist ganz wichtig, dass sich der Kundenberater am Anfang Zeit nimmt und zuhört, was genau die Motive dahinter sind. Egal, was es für ein Projekt ist, es ist zentral und wichtig, den Kunden und die Projektidee zu verstehen. Dann gehört natürlich dazu, dass man als Kundenberater auch versucht, eine gewisse Flexibilität an den Tag zu legen und eine Lösung zu bieten, die individuell und massgeschneidert für den Kunden ist.

Von der Firmengründung bis zur Nachfolgeplanung ist es wichtig, dass wir das Risiko, welches wir als Bank eingehen, auch beurteilen können. Das bedingt natürlich, dass wir zuerst einmal die Bedürfnisse des Kunden und auch das Geschäftsmodell gut verstehen und beurteilen können, ob der Kunde diese Investitionen langfristig auch tragen kann – da der Kredit ja auch wieder amortisiert werden muss.

Die Hypi ist die richtige Partnerin für Sie, weil wir selber ein KMU sind und deshalb die Kunden auf Augenhöhe betreuen können. Wir haben identische Bedürfnisse – einfach in einer anderen Branche. Wir bieten von A bis Z sämtliche Produkte und Dienstleistungen zu fairen Konditionen. Wir sind gut vernetzt und kennen die Bedürfnisse von KMU. Und zudem hat jedes Unternehmen bei uns einen persönlichen Ansprechpartner. Diese Ansprechperson ist für sämtliche Belange das Bindeglied für Unternehmen und Unternehmer – je nach Dienstleistungen werden externe Fachspezialisten aus unserem Netzwerk dazugeholt.

Im neuen Jahr bieten wir unseren KMU-Kunden und auch Nichtkunden eine grosse Anzahl an Fachveranstaltungen an, dazu mehr auf der nächsten Seite.

Viel Spass beim Lesen.

roger.brechbuehler@hbl.ch
Bereichsleiter Privat- und Firmenkunden

 Hypothekbank
Lenzburg

«KMU wie Du» – unsere Leidenschaft

Kompetenz von A bis Z im Haus

Eine Firma ist wie wir Menschen immer in Bewegung. Sei dies in Bezug auf die Idee, eine neue Firma zu gründen, die Umsetzung dieses Vorhabens, das Tagesgeschäft, das Erwägen verschiedener Finanzierungsmöglichkeiten, das Optimieren der Liquidität, die Vorsorge als Firmeninhaber und auch für die Angestellten oder etwa die Nachfolgeplanung. All diese Bereiche wollen nebst dem gut strukturierten Tagesgeschäft sorgfältig geplant und organisiert sein, meint Daniel Huber, Senior-Firmenkundenberater.

Die Hypi hat sich zum Ziel gesetzt, Sie als Kunden in all diesen Bereichen mit einer 360-Grad-Beratung und massgeschneiderten Lösungen zu unterstützen, und diese Kompetenz bieten wir aus einer Hand. All diese Themen kennen wir als Hypi aus eigener Erfahrung, denn als mittelgrosses Unternehmen ist auch die Hypi ein klassisches KMU.

«Bei uns steht der Mensch mit seinen Bedürfnissen im Vordergrund. Wir beraten unsere Kunden dort, wo sie es wünschen – sei es in einer unserer 13 Geschäftsstellen oder auch beim Kunden in der Firma. Je nach Fachgebiet ziehen wir externe Experten hinzu, damit unsere Kunden eine Rundumberatung aus einer Hand erhalten – einen Ansprechpartner für alle Anliegen und Bedürfnisse.»

Roger Brechbühler, Mitglied der Geschäftsleitung,
Bereichsleiter Privat- und Firmenkunden

Persönliche KMU-Betreuung in der Hypi

Unsere qualifizierten Kundenberaterinnen und -berater bieten Ihnen sämtliche Beratungen und ein umfassendes Produkt- und Dienstleistungsangebot an. Je nach spezifischem Fachthema zieht der Kundenberater den für Sie passenden externen Berater aus unserem Netzwerk hinzu. So profitieren Sie von gezieltem Fachwissen und Know-how.

Herr Huber, was bedeutet persönliche Betreuung im KMU-Segment?

«Bei uns bedeutet das, dass jeder KMU-Kunde einen persönlichen Betreuer hat, der erreichbar ist, sich Zeit nimmt, flexibel ist und ihm zuhört. Unabhängig davon, ob der Kunde eine international tätige Firma in der Maschinenindustrie oder der Bäcker von nebenan ist. Wir präsentieren ihm passende Lösungen und gehen die Extrameile. Wir kennen die Herausforderungen der KMU, weil wir selber eines sind.»

Bei welchen Dienstleistungen werden externe Fachspezialisten aus dem Netzwerk beigezogen?

«An die klassischen Bankdienstleistungen wie Finanzierungen, Devisenhandel und Zahlungsverkehr docken wir mit Erweiterungen aus einem sorgfältig definierten Netzwerk aus Spezialisten an. Dieses umfasst zum Beispiel Steuerexperten sowie Spezialisten in Sachen Firmenverkauf und Bürgschaftsgenossenschaften. Leasingfinanzierungen bieten wir über Partnergesellschaften an.»

sandra.riederer@hbl.ch / 062 885 13 45



Roger Brechbühler
Mitglied der Geschäftsleitung
Bereichsleiter Privat-
und Firmenkunden



Daniel Huber
Senior-Firmenkundenberater
mit Zusatzfunktion



Myriam Scherer, Kundenberaterin Firmenkunden, im Beratungsgespräch



Veranstaltungen zu verschiedenen Fachthemen

Nebst der persönlichen Rundumberatung bieten wir im nächsten Jahr einige spezifische Themen als Fachveranstaltung an. Einen ersten Ausblick finden Sie hier – das Detailprogramm zu den jeweiligen Anlässen und die Termine werden laufend aktualisiert und unter www.hbl.ch/veranstaltungen veröffentlicht. Dort können Sie sich bei Interesse auch anmelden.

Tag 8 – Erfolgstransfer zwischen Unternehmer(inne)n

Albert Einsteins $E=mc^2$ kennen Sie. Kennen Sie auch $E=LxA$? Erfolg ist von der Lösung und deren Akzeptanz abhängig. Wie nutzen Sie diese Erkenntnis? Nicht nur die Digitalisierung stellt die Unternehmer vor Herausforderungen, welche bisherige Erfolgsrezepte und Lösungen in Frage stellen. Die Aufgaben und Fragestellungen werden immer komplexer. Auch die Geschwindigkeit, mit der der Wandel in den verschiedenen Branchen stattfindet, erhöht den Druck auf KMU enorm. Dies löst eine Reihe von Fragen aus. Wie gehen Sie als Unternehmer(in) mit dem Wandel um? Welche konkreten Chancen gibt es für Ihr Unternehmen? Wie packen Sie diese an? Mit welchen Mitteln fördern Sie in Ihrem KMU Akzeptanz für neue Lösungen, wie gestalten Sie Veränderung und wie begegnen Sie Widerstand? Wie unterstützen Sie den Menschen mit seinen Barrieren und Möglichkeiten? Gemeinsam mit KMU Next führen wir im kommenden Jahr vier identische Workshops durch. Sie erarbeiten zusammen mit anderen Unternehmerinnen und Unternehmern wertvolle Ideen und Tipps, welche Sie 1:1 in Ihrem Alltag umsetzen können. Folgende Termine sind bereits festgelegt:

Donnerstag, 5. März 2020, Poesia Gruppe, Unterkulm

Freitag, 15. Mai 2020, Bürokonzept AG, Lenzburg

Donnerstag, 27. August 2020, Auto Germann, Hunzenschwil

Donnerstag, 15. Oktober 2020, Swisspor AG, Boswil

Unternehmer-Brunch

Starten Sie den Tag mit einem Spezialthema. An jedem der vier Unternehmer-Brunchs haben wir für Sie ein Spezialthema, über welches Sie Reto Huenerwadel (Leiter HBL Asset Management der Hypi) informiert. Folgende Themen und Termine bieten wir Ihnen an:

Nachhaltigkeit, Grenzen Wirtschaftswachstum / Geldmenge

Donnerstag, 27. Februar 2020, Restaurant Ochsen, Lenzburg

Immobilienmarkt Schweiz

Donnerstag, 23. April 2020, Beratungsoffice der Hypi, c/o AarauDigital, Aarau

Immobilienmarkt Schweiz

Mittwoch, 3. Juni 2020, Geschäftsstelle der Hypi, Meisterschwanden

Megatrends

Donnerstag, 24. September 2020, Geschäftsstelle der Hypi, Wohlen

KMU-Treffpunkt

Die bewährte Veranstaltungsreihe führen wir auch im neuen Jahr durch. Reto Huenerwadel zeigt Ihnen einige interessante Details zur Wirtschaftslage und zur Finanzwelt auf. Er wagt zudem einen Ausblick in die Zukunft. Das zweite Referat widmet sich dem Thema «Nachfolge planen und umsetzen». In einem mit Praxisbeispielen und Denkanstössen gespickten Referat erfahren Sie vom Nachfolgeexperten Rainer Jermann, Geschäftsführer der Axtradia AG, wie Sie Stolpersteine umgehen und einen reibungslosen Firmenverkauf abwickeln können. Die Veranstaltungsreihe wird wie folgt durchgeführt:

Mittwoch, 19. August 2020, Geschäftsstelle der Hypi, Wohlen

Donnerstag, 20. August 2020, Bäsebeiz Roos, Seengen

Montag, 24. August 2020, Waldhaus Lättweier, Unterentfelden

Dienstag, 25. August 2020, Vianco Arena, Brunegg



«KMU wie Du»-Video

Lehrbeginn 2019

Herzlich willkommen!

Für vier neue Lernende hat im August 2019 ein neuer Lebensabschnitt begonnen. So durften wir Pasquale Annunziata, Flavia Conidi, Giuliano Fusillo und Simon Häusler als neue Lernende bei uns begrüßen.

Der erste Schritt in die Arbeitswelt ist eine aufregende Erfahrung und bringt viele neue Eindrücke mit sich. Die Hypi freut sich, jungen Menschen auch weiterhin eine fundierte, zukunftsorientierte Ausbildung anbieten zu können.

Bereits sind die ersten drei Monate vorbei. Es ist unglaublich, wie schnell die Zeit vergeht. Auch wenn die Lehre eine grosse Umstellung zum Schulleben darstellt, sind wir sehr gut in unseren neuen Lebensabschnitt gestartet. Wir wurden sehr herzlich empfangen und in die Hypi-Familie integriert. Um euch die Lernenden ein bisschen näherzubringen, stellen wir ihnen einige Fragen die uns brennend interessieren.

Warum hast du dich für die Hypothekbank entschieden?
(Giuliano) Es war schon immer mein Wunsch, eine Lehre bei einer Bank beginnen zu dürfen. Da die Hypothekbank



Pasquale Annunziata



Flavia Conidi



Giuliano Fusillo



Simon Häusler

Lenzburg der Sponsor meines Fussballvereins ist, kam ich schon früh mit der Hypothekbank Lenzburg in Kontakt. Zudem bietet mir die Lehrstelle eine gute Grundausbildung für meine berufliche Zukunft.

Wie hast du dich am Abend vor deinem ersten Arbeitstag gefühlt?

(Pasquale) Ich war einerseits aufgeregt, habe mich andererseits aber auch sehr gefreut. Man weiss ja nicht, was einen erwartet. Gleichzeitig freut man sich aber auch, endlich in das Berufsleben einzusteigen und neue Dinge zu lernen.

War es schon immer dein Traum, in einer Bank zu arbeiten, oder hattest du früher einen anderen Traum-beruf? Wenn ja, welchen?

(Flavia) Ja, es war schon immer mein Traum, in einer Bank zu arbeiten, und für mich stand von Beginn weg die Hypothekbank im Vordergrund.

In welcher Abteilung arbeitest du momentan und wie gefällt es dir?

(Giuliano) Zurzeit arbeite ich in der Geschäftsstelle in Wildegg und bin am Schalter tätig. Da die Arbeit vielfältig ist, lerne ich sehr viel Neues dazu. Zudem gefällt mir der direkte Kundenkontakt und es bereitet mir sehr viel Freude, wenn ich Kunden weiterhelfen kann.

Woher kennst du die Hypothekbank?

(Simon) Ich ging früher immer mit meiner Grossmutter auf die Hypothekbank Geld einzahlen, teils auch auf mein Sparkonto.

Hast du irgendwelche Tipps für neue Lernende?

(Pasquale) Man sollte sich zu jeder neuen Arbeit Notizen oder Muster machen und diese in einem Musterordner ablegen oder speichern, denn so kann man wichtige Informationen immer wieder nachschlagen. Zudem sollte man sich seine Zeit gut einteilen. Neben der Arbeit gibt es auch noch die Schule und den CYP-Kurs (Bankfachkurs). Mit



Simon Häusler

einer durchdachten Organisation und Ordnung hat man einen guten Überblick und verliert nicht die Kontrolle.

Ist die Lehre eine grosse Umstellung im Vergleich zur Schule?

(Flavia) Die Lehre war für mich schon eine grosse Umstellung, da ich nicht genau wusste, was mich alles erwarten würde. Auch kann man eine Lehre nicht mit der Schule vergleichen. Ich bin aber sehr glücklich mit meiner Wahl und ich würde diese Umstellung immer wieder in Kauf nehmen.

Wie erlebst du die Stimmung im Team und untereinander?

(Simon) Ich wurde sehr gut ins Team aufgenommen. Man hilft einander und regelt Probleme zum Wohl aller. In der Hypothekbank herrscht ein sehr freundlicher Umgang untereinander.

pasquale.annunziata@hbl.ch / 062 885 13 95

So vieles sollte noch vor dem Jahreswechsel erledigt werden

Auch gewisse Bankgeschäfte gehören dazu

Das Jahr 2019 neigt sich bald dem Ende zu. Die Hektik vor und über die Feiertage ist bei vielen Menschen gross – alles muss in den letzten Tagen des laufenden Jahres noch erledigt werden, auch einige finanzielle Angelegenheiten sollten geplant werden.

Einzahlung in die Säule 3a

Haben Sie bereits in Ihre Vorsorge – die Säule 3a – einbezahlt, so dass Sie davon steuerlich profitieren können? Der Maximalbetrag für Erwerbstätige mit Pensionskasse beträgt in den Jahren 2019 und 2020 maximal **CHF 6'826** und für Erwerbstätige ohne Pensionskasse maximal **CHF 34'128**. Einzahlungen müssen bis spätestens 31. Dezember 2019 auf dem Konto eingegangen sein, wir empfehlen Ihnen, die Zahlung frühzeitig in Auftrag zu geben.

Verarbeitung von Zahlungsaufträgen über das Jahresende

Geben Sie Ihre Zahlungsaufträge rechtzeitig an die Hypi weiter, damit sie noch im laufenden Jahr bearbeitet werden – Voraussetzungen sind eine entsprechende Bonität und korrekt erfasste Daten. Beachten Sie dazu bitte folgende Termine:

- Die **Zahlungsaufträge mit Quick** sowie die **Standardaufträge** müssen bis spätestens Montag, 23. Dezember 2019 bei der Hypi eintreffen.
- Zahlungsaufträge via E-Banking** müssen bis Dienstag, 31. Dezember 2019, 8 Uhr erfasst werden.

Spezielle Öffnungszeiten über die Festtage

Natürlich nehmen wir uns auch gerne Zeit für ein persönliches Gespräch. Beachten Sie bitte die speziellen Öffnungszeiten über die Festtage:

24.12.2019	Dienstag	Heiligabend	Ab 12 Uhr geschlossen
25.12.2019	Mittwoch	Weihnachten	Gesamtbank bleibt geschlossen
26.12.2019	Donnerstag	Stephanstag	Gesamtbank bleibt geschlossen
27.12.2019	Freitag		Normale Öffnungszeiten
30.12.2019	Montag		Normale Öffnungszeiten
31.12.2019	Dienstag	Silvester	Ab 12 Uhr geschlossen
01.01.2020	Mittwoch	Neujahr	Gesamtbank bleibt geschlossen
02.01.2020	Donnerstag	Berchtoldstag	Gesamtbank bleibt geschlossen
Ab 03.01.2020			Normale Öffnungszeiten

Wir wünschen Ihnen und Ihren Angehörigen ganz schöne Adventstage.

Geldschalter war gestern, Bankerlebnis ist heute

Neu an der Bahnhofstrasse 13 in Wohlen AG



Bild: Daniel Kellenberger

Marianne Wildi, Chefin der Hypothekbank Lenzburg

Die für ihre digitale Innovationskraft bekannte Hypothekbank Lenzburg eröffnet die erste hybride Bankgeschäftsstelle in Wohlen. Das neue Konzept kombiniert Technologie mit persönlicher Kundenberatung.

Halb virtuell, halb real. Die neue Geschäftsstelle der Hypothekbank Hypi Lenzburg ist ein echtes Hybrid und versetzt die Besucher durch die Verschmelzung von physischer und virtueller Realität in digital erweiterte Erlebnisräume. Etwa mittels eines Tisches, auf dem Immobilienobjekte mit Hilfe von GoogleMaps und Touch-Funktion erlebbar gemacht werden, wobei gleich auch noch die passende Finanzierungsart mit graphischer Visualisierung geliefert wird.

Oder durch die Verwendung von Tabletcomputern mit intelligenten Beratungsapplikationen, mit denen Bankmitarbeitende beispielsweise das Kunden-Onboarding künftig mit algorithmenbasierter Technologie bewerkstelligen können. Oder mittels interaktiver Bildschirminstallationen, mit deren Hilfe Produkt- und Informationsvideos zum gesamten Dienstleistungsangebot auf spielerische Art abgerufen werden können.

«Nicht das Digitale an sich steht im Vordergrund, sondern die Wünsche und die Bedürfnisse der Menschen.»

Marianne Wildi über die neue Hypi-Geschäftsstelle in Wohlen

Digitale Helfer wirken im Hintergrund

So stellt man sich das Banking der Zukunft in Lenzburg vor, wo man mit den drei Kernmarken der Hypi – Hypothekbank Lenzburg, Finstar und HBL Asset Management – und externen Entwicklungs- und Geschäftspartnern ein einzigartiges Ökosystem für Bankdienstleistungen entwickelt hat und weiter vorantreiben wird. In Wohlen werden nun erstmals die Ergebnisse dieser Aufbauarbeiten im Rahmen eines neu kreierten Geschäftsstellenkonzepts für das Alltagsgeschäft genutzt.

Dabei kommen die Prinzipien des «Calm Computing» zum Einsatz. Das heisst: Digitale Technologien sind zwar vorhanden, treten aber in den Hintergrund. «Nicht das Digitale an sich steht im Vordergrund, sondern die Wünsche und die Bedürfnisse der Menschen, im Hintergrund unterstützt durch Technologie», sagt Bankchefin Marianne Wildi, die die Digitalisierung der Hypothekbank Lenzburg in den letzten Jahren stark vorangetrieben hat.

Das ganze Angebot steht zur Verfügung

Der Faktor Mensch spielt im neuen Geschäftsstellenkonzept weiterhin eine wichtige Rolle. Anders als in der Anonymität rein digitaler Finanzangebote im Internet stehen den Besuchern in Wohlen nämlich auch echte Menschen zur Seite. Sechs Mitarbeiter und Mitarbeiterinnen der Hypi lotsen während der Öffnungszeiten die Besucher mit Unterstützung ihrer digitalen Helfer durch das gesamte Angebotsuniversum der Bank.

Egal, ob jemand eine Finanzierung für ein neues Haus, einen Anlagesparplan für sein Kind, eine Vorsorgeplanung für den eigenen Ruhestand, eine individuelle Steuerberatung, ein auf das persönliche Risikoprofil abgestimmtes Vermögensverwaltungsmodell oder die Finanzierung für ein neues Geschäftsprojekt sucht: In Wohlen wird einem weitergeholfen. Zudem stehen rund um die Uhr zwei Bancomaten für die Bargeldversorgung und Einzahlungen zur Verfügung.

Mitarbeiter begegnen Kunden wie ihresgleichen

Besonderes Gewicht will man auf das Firmenkundengeschäft für kleinere und mittlere Unternehmen (KMU) legen. «Wir sind selber ein KMU, wissen Bescheid über die Herausforderungen von Firmen und gehen mit einer 360-Grad-Betrachtungsweise auf unsere Kunden ein», sagt Roger Brechbühler, Bereichsleiter Privat- und Firmenkunden.

Auch die Beratung soll in zeitgemässer Form erfolgen. Die Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter begegnen den Besucherinnen und Besuchern auf Augenhöhe, nicht als Verkäufer, sondern als kompetente Sparringspartner oder Finanz-Coaches. «Unsere Firmen- und Privatkunden sind bei uns, weil wir ihnen wie ihresgleichen und nicht wie Banker begegnen», so Brechbühler.



Das Team der Geschäftsstelle Wohlen: Christa Malfatti, Daniel Brunner, Jeanine Mehr, Italo Valentino (Leiter Geschäftsstelle), Melissa Musarò, Daniel Sandmeier

Die beiden Slogans für Privat- und Firmenkunden – «Eine Bank, die zu mir passt» und «Ein KMU wie Du» – sollen diesen partnerschaftlichen Beratungsansatz im neuen Bankbegegnungszentrum in Wohlen zum Ausdruck bringen. «Was bleibt, ist die persönliche Beziehung zu den Beraterinnen und Beratern vor Ort. Denn ich bin nach wie vor überzeugt, dass der Mensch der Erfolgsfaktor einer Beziehungsbank ist», so Brechbühler abschliessend.

Unser Team der Hypi in Wohlen freut sich auf Ihren Besuch!

marc.fischer@hbl.ch / 062 885 14 74

KMU – unsere Leidenschaft

LEHMANN 2000 AG

KMU des Monats August 2019

Das Team der Unternehmenskundenberater der Hypothekbank Lenzburg hat als «KMU des Monats» die LEHMANN 2000 AG aus Zofingen gekürt. Dies als Anerkennung für die in jüngster Zeit ausgebaute Kompetenz im Bereich der Fernwärme und deren Umsetzungserfolg. Das Auftragsportfolio der Firma enthält Projekte wie Limeco / Fernwärme Limmattal, Fernwärme Siggenthal AG oder Holzwärme Sarnen.



Thomas Aeschlimann, Daniel Huber, Hans-Peter Zanitti

Die LEHMANN 2000 AG ist im Jahr 1995 aus der Lehmann AG Zofingen, Gründungsjahr 1899, durch Übernahme der Geschäftsbereiche Heizung und Kälte durch langjährige Mitarbeiter hervorgegangen. Obwohl es ein junges, dynamisches Unternehmen ist, greifen sie auf die Erfahrung von hunderten von erstellten Anlagen zurück und bieten somit Gewähr dafür, eine gute, qualitätsbewusste Arbeit zu leisten.

Als Partner für Planung und Ausführung kennen sie die perfekte Abstimmung der Gebäude die optimale Wärmedämmung sowie den Einsatz und die Verteilung der notwendigen Energien. Die Wichtigkeit der zukunftsweisenden Technik wird ernst genommen und wo immer möglich umgesetzt. Die Unternehmung trägt dazu bei, dass die Technik ihrer wichtigsten Aufgabe gerecht wird: dem Menschen das Leben komfortabler zu machen, seine Arbeit leichter und interessanter zu gestalten und gleichzeitig Sorge zur Umwelt zu tragen. Die Hypi feierte das Glanzresultat 2018 und die aktuell prallgefüllten Auftragsbücher mit dem gesamten Team bei einem gemütlichen Feierabend-Anlass.



Team der LEHMANN 2000 AG

daniel.huber@hbl.ch / 062 885 13 24

KMU – unsere Leidenschaft

Killer Interior AG gewinnt Aargauer Unternehmenspreis 2019

Auszeichnung Kategorie mittelgrosse Unternehmen



Thomas Würtenberger (CEO)
Heidi Killer (Verwaltungsrätin)
Marco Killer (Inhaber und Präsident
des Verwaltungsrates)

Jedes Jahr wird der Aargauer Unternehmenspreis an Unternehmen vergeben, welche die Wirtschaft im Aargau mit ihren herausragenden Leistungen und Ideen prägen und weiterbringen. Der Preis wurde Marco Killer von Kurt Schmid, Präsident des Aargauischen Gewerbeverbands, übergeben. Dabei lobte dieser die konsequente Kundenorientierung und das harmonische Betriebsklima der Killer Interior AG. Ebenfalls begeistert haben das Killer Lean Management und die flachen Hierarchien im Unternehmen. Die formellen Hierarchien bestehen, aber jeder Mitarbeiter hat die Möglichkeit, seine Kompetenzen weiterzuentwickeln – und das Ausmass, wie dies bei der Killer Interior AG gelebt wird, ist sensationell und einzigartig.

Das Familienunternehmen Killer Interior AG ist ein führendes Unternehmen im Ladenbau und individuellen Innenausbau. Gegründet 1936, beschäftigt es rund 60 Mitarbeiter. Marco

Killer ist Inhaber und VR-Präsident in dritter Generation. 2018 wurde das neue Büro- und Produktionsgebäude in Lupfig bezogen.

Nebst dem Unternehmenspreis ist der Gewinn des «Award Bildung Holz» ein weiteres Highlight; eine Auszeichnung für herausragendes Engagement in der Aus- und Weiterbildung in der Holzwirtschaft.

Mit dem Killer Lean Management und der Lean Academy treibt das Unternehmen Innovationen voran und behält die Wettbewerbsfähigkeit. Es setzt auf flache Hierarchien, und die Erfolgsfaktoren «Zuverlässigkeit – Flexibilität – Wirtschaftlichkeit» orientieren sich an den Bedürfnissen der Kunden.

sandra.riederer@hbl.ch / 062 885 13 45



Spezialvorstellung exklusiv für Hypi-Kundinnen und -Kunden

Freilichttheater Staufberg führt «Ueli de Pächter» auf

Vom Theater «Ueli de Chnächt 2016» gibt es eine Fortsetzung: Ausgehend von der Original-Filmgeschichte «Uli der Pächter» nach dem Roman von Jeremias Gotthelf erlebt Ueli mit seiner Frau Vreneli eine schwere Zeit. Die Ernte ist dürrtig und die Löhne müssen bezahlt werden, Joggeli fordert von Ueli gnadenlos die Pacht ein. Da lässt sich Ueli auf einen Kuhhandel ein und wird vor Gericht gestellt. Er gewinnt zwar den Prozess, aber mit seinem Seelenheil ist es dahin. Die Verfluchung des Geschädigten sorgt für schlaflose Nächte. Die «Glungge» steht zum Verkauf. Schon wittern die falschen Freunde von Ueli das grosse Geschäft. Da kommt Rettung in allerletzter Not.

Für die Vorstellung «Ueli de Pächter» vom **Mittwoch, 10. Juni 2020 um 20.15 Uhr** auf dem Staufberg profitieren Hypi-Kunden von vergünstigten Tickets zum Preis von CHF 20.–.

Die Tickets sind ab 2. März 2020 ausschliesslich an den Schaltern des Hauptsitzes in Lenzburg und der Geschäftsstelle Lenzburg West erhältlich. Pro Kundin / Kunde können maximal zwei Tickets zum Vorzugspreis bezogen werden. Telefonische Ticketbestellungen sind nicht möglich. Es het, solang's het.

Weitere Vorstellungen zum Normalpreis ab 1. Dezember 2019 unter www.theater-staufberg.ch:

- Donnerstag, 11. Juni 2020 (Premiere)
- Freitag, Samstag, 12./13. Juni 2020
- Mittwoch, Donnerstag, Freitag, Samstag, 17./18./19./20. Juni 2020
- Donnerstag, Freitag, Samstag, 25./26./27. Juni 2020
- Donnerstag, Freitag, Samstag, 2./3./4. Juli 2020

susi.dietiker@hbl.ch / 062 885 13 44



Einladung zum Finanzmarktausblick 2020

Lösungen mit Ihrer Anlagebank



Die Unternehmensstimmung hat sich 2019 rund um den Globus deutlich eingetrübt. Die Handelsdifferenzen zwischen den USA und dem Rest der Welt zeigen Wirkung. Dennoch erreichte die Aktienmärkte international zuletzt immer neue Höchststände. Die aktuelle Entwicklung an den Börsen hinterlässt bei vielen Investoren ein ungutes Gefühl. Kann die Rekordjagd im nächsten Jahr weitergehen? Wo wir für das nächste Jahr die thematischen Schwerpunkte legen und welche Konsequenzen sich daraus für die Anleger ergeben, diesen Fragen gehen wir in unserem Finanzmarktausblick 2020 nach.

Vor diesem Hintergrund fragen wir uns: **Welches sind die grössten Herausforderungen für Anleger im 2020?**

sandra.riederer@hbl.ch / 062 885 13 45

Wir haben für Sie in verschiedenen Regionen Anlässe geplant:

Montag, 13. Januar 2020, Seerose Resort & Spa, Meisterschwanden

Dienstag, 14. Januar 2020, Berufsschule Lenzburg, Lenzburg

Donnerstag, 16. Januar 2020, Mühlerama, Seon

Montag, 20. Januar 2020, Hotel Aarehof, Wildegg

Dienstag, 21. Januar 2020, Geschäftsstelle der Hypi, Wohlen

Mittwoch, 22. Januar 2020, Reusspark, Niederwil

Donnerstag, 23. Januar 2020, Hotel Schützen, Aarau

Das Programm ist bei allen Veranstaltungen identisch:

- 18.15 Uhr Türöffnung
- 18.30 Uhr Begrüssung
- 18.35 Uhr Grösste Herausforderungen für Anleger im Jahr 2020, Reto Huenerwadel, Leiter Marktleistungen und HBL Asset Management, Mitglied der Geschäftsleitung der Hypi
- 19.25 Uhr Fragerunde
- 19.30 Uhr Apéro riche

Ihre Anmeldung nehmen wir gerne via www.hbl.ch/veranstaltungen oder telefonisch unter 062 885 13 45 (Sandra Riederer) entgegen. Wir freuen uns, mit Ihnen einen interessanten Abend zu verbringen.

Ausstellung am Hauptsitz der Hypi in Lenzburg

Geniessen Sie die Kunst von Marianne Bättig-Büttler

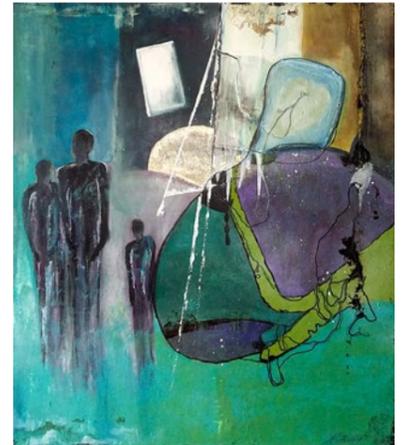


Geboren ist die Künstlerin 1952 in Cham ZG und in einer Grossfamilie aufgewachsen. Heute lebt sie mit ihrem Mann in Mettmenstetten ZH. Ihre ersten Malversuche waren mit Bauernmalerei. Später folgten verschiedene Ausbildungen bei Erica Wittenwiler, Steinhausen, Monika Biermann, Affoltern am Albis, und Elisabeth Jacob, Baar.

Malen und kreativ sein ist ein starkes Bedürfnis von Marianne Bättig. Sie arbeitet mit verschiedenen Materialien wie zum Beispiel Acrylfarben, Asphalt, Sand, Strukturpaste und Eisenpulver. Dabei übermalt, kratzt und verwischt sie die für sie noch nicht zufriedenstellenden Ausdrücke im Bild. Das Malen gibt ihr Zufriedenheit und innere Ruhe.

Sie lässt sich von Farben und Formen inspirieren und es darf einfach alles geschehen bis zu ihrer tiefen Zufriedenheit. Die Natur bietet so viel, zum Beispiel Fundstücke aus Treibholz, aus denen sie singende Engel erschafft. Die Teile für die Engel entdeckt sie an Flüssen und Seen, wo die Körper schon fast vollendet angeschwemmt werden. Die Engelsköpfe modelliert sie aus weissem Ton und lässt sie in einem Ofen brennen, und aus verrostetem Blech schneidet sie Engelsflügel.

Die Ausstellung am Hauptsitz der Hypi in Lenzburg dauert vom **8. November 2019 bis 31. Januar 2020** und ist während der Banköffnungszeiten wie folgt zu besichtigen: **Montag bis Freitag von 8 bis 12 und 13.30 bis 17 Uhr.**



Veranstaltungen 2019

Weitere Veranstaltungen, Informationen und Details zur Anmeldung finden Sie unter www.hbl.ch/veranstaltungen.

Spezifische Anlässe für Firmenkunden
Diverse Termine – Details auf Seite 3

Finanzmarktausblick 2020
Diverse Termine – Details auf Seite 7

Generalversammlung Hypothekbank Lenzburg AG
Samstag, 21. März 2020 –
Mehrzweckhalle Schützenmatte, Lenzburg

Hypi's 13. Schlager Fäscht
Samstag, 28. März 2020 –
Mehrzweckhalle Kleine Kreuzzelg, Mellingen

Jazz in der Hypi
Freitag, 3. April 2020 – Hauptsitz der Hypi, Lenzburg

Jazz in der Hypi ... goes downtown
Sonntag, 9. August 2020 – Metzplatz, Lenzburg

Gewerbeausstellung Lenzburg LEGA '20
Freitag, 30. Oktober bis Sonntag, 1. November 2020 –
Areal Schützenmatt, Lenzburg

Jazz in der Hypi
Freitag, 6. November 2020 – Hauptsitz der Hypi, Lenzburg

Personelles

Jubiläen

5 Jahre
21.10.2019 [Anja Gossweiler](#), Lenzburg

10 Jahre
01.09.2019 [Sandra Rosa](#), Lenzburg

15 Jahre
14.09.2019 [Nicole Keusch](#), Oberrohrdorf

20 Jahre
01.10.2019 [Jonny Malki](#), Lenzburg

25 Jahre
12.09.2019 [Maria Baldelli](#), Lenzburg

Eintritte

01.08.2019 [Mirella Breu](#), Lenzburg
[Christof Hasse](#), Lenzburg
[Daniel Sandmeier](#), GST Wohlen
[Italo Valentino](#), GST Wohlen
[Eliane Vancura](#), Lenzburg
[Konstantina Vardaxoglou](#), Lenzburg

19.08.2019 [Mirella Breu](#), Lenzburg
01.09.2019 [Sebastian Bachmann](#), Lenzburg
[Elife Mor](#), Lenzburg

01.10.2019 [Stefan Haslimann](#), GST Seon
[Daniel Keller](#), Lenzburg
[Lisa Lüthi](#), GST Wildegg
[Jonas Schlick](#), GST Lenzburg
[Margrit Schweizer](#), GST Oberrohrdorf

Wettbewerb

Vergangener Wettbewerb

Im Wettbewerb vom August 2019 fragten wir:
«In welcher Ortschaft wird die Hypi im Herbst 2019 eine neue Geschäftsstelle eröffnen?»

Die richtige Antwort lautet: **Wohlen**.
Über 750 Leserinnen und Leser haben diese Lösung eingeschickt. Herzliche Gratulation!

Das Hypi-Goldvreneli hat gewonnen:
[Daniel Hotz](#), Schafisheim

Je ein Hypi-Schreibset erhielten:
[Elisabeth Burkhardt](#), Holderbank
[Judith Kastl](#), Rapperswil
[Edgar Ramuz](#), Wohlen
[Jürg Scheck](#), Bergdietikon
[Margrit Schneider](#), Brunegg

Neuer Wettbewerb

Gewinnen auch Sie mit etwas Glück ein 20er-Goldvreneli!
Nehmen Sie an unserem Wettbewerb teil und beantworten Sie ganz einfach unsere Frage bis am 14. März 2020 (online unter www.hbl.ch/wettbewerb oder durch Einsenden der Antwortkarte):

Wie viele Mitarbeitende arbeiten in der neuen hybriden Geschäftsstelle in Wohlen?